

喜迎十九大

依托种养循环餐饮休闲旅游 荣昌将打造4A级旅游景区

把总书记重要讲话精神 落实在重庆大地上 全媒体大型主题报道

重庆商报-上游财经记者 侯佳

荣昌,有“海棠香国”、“渝西明珠”之美誉。不过,世人最熟知的还是“荣昌猪”。荣昌以猪为链条,第一、第二、第三产业融合发展,走出一条供给侧结构性改革的新路子。去年年初,习近平总书记视察重庆时强调,当前和今后一个时期,制约我国经济发展的因素,供给和需求两侧都有,但矛盾的主要方面在供给侧。要加大供给侧结构性改革力度,重点是促进产能过剩有效化解,促进产业优化重组,降低企业成本,发展战略性新兴产业和现代服务业,增加公共产品和服务供给,着力提高供给体系质量和效益,更好满足人民需要,推动我国社会生产力水平实现整体跃升,增强经济持续增长动力。

荣昌走生态优先、绿色发展之路,立足荣昌资源优势,加快建设国家级农业高新区,促进荣昌经济结果优化和产业转型。

科学养猪 猪肉品质大幅提高

猪宝宝生下来之后,先要上幼儿园(育幼室),吃的是精细辅食,还有专人伺候。长到20公斤后,才开始睡30来头猪一起住的“大通铺”。别小看“大通铺”,每个房间都装有水帘降温系统,即空调。还安置了地暖,保证室内温度在20~30℃之间。

房间内的自动下料系统,每天在猪槽里定时定量添加新鲜的吃食。还有喷雾消毒、高压清洗等自动清洁环境、打理猪的卫生。

从此,猪儿们过上了“衣来伸手、饭来张口”的幸福生活。日前,记者走进荣昌区日泉农牧旗下的养猪场,一栋栋厂房式的猪舍拔地而起,整个园区绿树环绕,安静、整洁。



养猪场内厂房式的猪舍 本组图片由记者 侯佳 摄

“猪场在设计上做到三个分离,即生活区与生产区分离、净道与污道分离、雨水与粪污分离。而自动系统的投放和使用,则最大效率地科学养猪,节约成本。”日泉农牧副总经理刘钢介绍,目前养猪场内,种猪有4000头,年出栏肥猪5万头,仔猪5万头。每天需要饲料70多吨,仅投料这个环节,以前就需要20个多人完成。如果通过每天运输饲料到料塔,只需1~2人操作自动投食系统,便可完成70吨料的分配,至少节约70%以上的人力成本。同时,比起此前粗犷、传统的养殖方式,科学、系统的养猪方式,使得猪的存活率、品质得到大幅提高。

猪粪变废为宝 建成循环农业产业基地

猪儿们过上幸福生活,企业效率也大幅提高,现场两全其美。日泉农牧还隐藏着“小心机”,以高位发酵床为契机,去年又启动了沼液还田,发展绿色果蔬,走种养循环模式。具体是怎样?

原来,猪儿们住的地方,采用的是全漏缝地板结构,猪粪,通过固液分离出液体,通过沼气发酵、沼液稀释、用埋在地下的管道,灌溉到农田里。

“目前已流转了3万亩土地,

通过有机肥灌溉,预计种植饲料蛋白桑15000亩、蓝莓1000亩、猕猴桃2000亩,以及葡萄、草莓、西红柿等高品质果蔬。”刘钢称,下个月,橙子、柚子等水果就熟了。“我们发现许多市民买了水果后就直接离开,所以园区目前正在加紧乡村游基础设施建设,比如农家乐、游乐设施等。”

猪粪让一座3万亩的农业产业基地逐渐成型,而这只用了其中液体部分。固体部分,则利用微生物好氧发酵原理,最终变成有机肥料,年产量达5700吨。

据介绍,猪粪的处理一直是业界难题,偷排事件时有发生,污染着人类赖以生存的绿水青山。猪一沼一竹(果、菜)的种养循环模式无疑开出了一条解决问题的新处方。

探索种养循环 “吃干榨净”让效益翻番

以猪养殖,到猪粪的利用,到循环农业产业基地……日泉农牧已经踏出了第一步,作为市级农业龙头,他们正探索着种养循环的更多可能。

9月11日,刘钢告诉记者,公司计划用5年时间在荣昌打造国家4A级旅游景区,集动物养殖、名优种植、餐饮、休闲、旅游为一体的

大型循环生态农业产业观光园。“园区内没有污染与废物,通过种养循环,不用从外部购买肥料、饲料、燃料,以最少的投入来生产出优质产品,效益成倍增长。”

具体而言,猪场的粪便进入沼气池,产生的沼气用来农作做饭、照明、洗澡以及保温,可以节约电费增加收入,沼液拿来灌溉名优蔬菜瓜果,不仅零成本,且果实产量高、品质更好。

在果树下饲养优质肉鸡,既可以给果树施肥、捉虫,又可提升肉鸡为散养土鸡。

沼液拿来灌溉蛋白桑,既解决了污染,带来了高产,蛋白桑更可以加工为有机植物蛋白饲料,还节约了饲料成本,用有机蛋白桑饲料喂出有机猪。

生态农庄在内部实现生态循环的同时,利用养殖、种植的优质产品,发展农家乐、茶庄等餐饮、旅游项目。对园区内的蔬菜瓜果实行现场采摘,不但节约了人力成本,还增加了采摘乐趣,增加价值。

把种植的水果加工成果汁、果酱等,既增加产品的销售渠道,又大大提高了附加值。

荣昌区相关负责人介绍,日泉农牧是当地工业化、信息化、规模化、标准化发展农业产业的一个缩影,荣昌标准化养殖模式和种养循环集成技术已在国内18个省市推广应用。

新闻链接 /

“猪”淘宝日均交易超1.2亿元

猪儿要出栏了。卖到哪里去?日泉农牧工作人员直接打开国家生猪交易市场网站,挂出待售生猪信息,包括品种、重量、价格等,等待客商交易。

“传统的生猪交易从出栏到肉制品流入市场销售,需经猪贩、中介、经纪人、各类贸易商等多个环节。而通过国家级市场平台的搭建,打破信息渠道限制,买卖双方直接交易,去除了中间环节。”市场首席质量官代有兵告诉重庆商报-上游财经记者,这里的模式是生猪活体线上交易+线下交易+全国销售。经过3年多的发展,这里每天交易生猪10万头左右,占全国总量的10%,日均交易额在1.2亿元以上。

日前,记者走进荣昌农特电子产业园的国家级重庆(荣昌)生猪交易市场大厅,气势宏大的电子交易屏上,实时显示着全国生猪价格指数和交易情况,交易总额已超550亿。

现场操作发现,不仅能看到当日全国参考价,还可以回查最近7天、30天生猪平均售价,预判走势,买卖双方都能做到心里有数。

作为国内首个、现今为止唯一一个畜禽产品大市场,荣昌国家生猪市场结合生猪流通特点,借助互联网、电子商务技术,实现了生猪交易的互联网化。目前,正通过大数据平台编制生猪市场(交易)指数,破解生猪价格周期性剧烈波动的难题。



国家级重庆(荣昌)生猪交易市场实时播报生猪数据

记者手记 /

循环创新 增值最大化

什么是供给侧结构性改革?荣昌对此的解读是,经济发展方式的转变。

以猪为例,第一产业有种养循环的创新,第二产业有以动物营养学为特色的农牧高新技术产业,第三产业有国家生猪交易市场等现代服务业。

一头猪衍生的产业链,以及链条上的价值,被荣昌区挖掘得淋漓尽致。荣昌已形成了畜牧种养殖循环、兽药及生物产业、饲料及畜产品精深加工、畜牧养殖智能设备和畜牧产品电子商务等农牧产业集群,产值达252.4亿元。

截至2016年底,荣昌关闭煤矿17个,去除产能107万吨;关闭钢铁企业2户,去除产能9万吨;通过扩大“低费基”减负政策覆盖范围,为小微困难企业减负9832万元;降低工业用电0.11元/度、工业用气0.71元/方,为企业解决成本4500万元……

去年,经市政府批准,荣昌工业园区升级为市级高新区,同年正式申报国家级高新区。下一步,荣昌将继续“坚持创新引领、突出工业重点、打造农业特色、带动商贸繁荣、促进三产联动”的思路,加快推进国家高新区建设。

重报集团中央厨房 出品

重庆红十字会博爱助学筹50万元 圆100名贫困学子大学梦



重庆商报-上游财经记者 刘真

重庆本报讯 昨天,记者从市红十字会获悉,从2010年以来,红十字会一直在大力实施“博爱”品牌系列救助项目。今年实施的金秋博爱助学活动,助力2017新考上大学的贫困家庭孩子圆梦大学,共筹资50万元,资助建档立卡贫困家庭大学生新生,让我市30个区县100名大学生受益。

孤儿获多人关心

在丰都中学念高二的陈攀,今年18岁,在她年幼时父母相继过世,成了孤儿的她被姨妈杨世兰拉扯大,或许是因为从小失去了父母的关心,陈攀有些自卑,性格也很内向,不太爱跟同学们说话。在2013年,陈斌来到丰都县红十字会任职,当她得知陈攀家境情况后,主动要求当她的“爱心妈妈”,第一次,她邀请陈攀到家里吃饭,起初陈攀有些拘束,只在沙发上坐着看书。

“她有时候缺少关爱,才显得有些自卑。”为了让陈攀能感受到家庭的温暖,陈斌想尽办法去帮助她。“攀攀,你看这个衣服喜欢不”“最近生活有没有遇到什么烦心的事”“在学习上有没有什么困难,你都要告诉陈妈妈哦”……在每周的家庭聚会上,她都会拉上陈攀到家吃饭,跟女儿一起玩玩具,说心里话等。不仅如此,作为一名红十字会志愿者,陈斌在开展公益活动时,都会带着陈攀参加,让她唱歌、跳舞、发宣传手册等等,让她感受到社会的温暖、众人的关心。此外,每年博爱助学中,春节慰问中,丰都红十字会都会为她送上500元左右慰问金。

如今5年过去了,陈攀在老师、同学、陈妈妈等多人的爱心帮助下,性格变得外向了许多,不再沉默寡言,从以前的接受别人帮助到主动帮助别人。“红会政策好,而且还帮娃重新找到了关爱。”杨世兰对记者表示,相信陈攀的父母在天之灵,也会得到安慰。

贫困生获资助

“若没有红十字会的帮助,我根本就不可能上学,如今的我会一门技术,以后也能养活我自己。”在重

庆工业管理职业学校博爱班念书的王国江,今年17岁,他的母亲患病多年,父亲受不了已离家5年未归,王国江就带着妹妹江红跟外公、外婆居住在丰都县一个乡村廉租房内。外公年事已高,没有退休工资,一家人仅靠母亲的低保金来维持基本生活。

2014年,初中毕业后的他,不知如何是好,外公江万舟就带着他来到丰都红十字会求助,陈斌听了他们的情况后,不仅为他们申请了博爱助学金,同时还开导他干脆去读红会博爱班,一方面可以学习一门技术,另外学校不仅会为他们这一类贫困生减免一部分学费,而且班里学生不用缴纳学费、住宿费,还可免费申领校服、书本等物品,每人每年有5000多元的学习补助。此外,每年还会提供勤工助学、暑期实习的机会,这样一来,他的学费就能轻松筹集到。

经过考虑,他选择了建筑专业。昨天在接受记者采访时,他表示,他目前在照母山森林公园一家工地做实习,从6月到现在,已挣了快3000元,今年的学费又有着落了,剩下的钱就给外公补贴家用。到9月下旬后,他要返校去继续念大专,等年后毕业后,他就能自己外出工作,来挣钱养活自己和妹妹。

好山好水好风光·秋天游重庆

江津区首届稻田农耕音乐节拉开帷幕

快去江津收割打谷稻田捉鱼

重庆商报-上游财经记者 罗永攀 通讯员 陈元耀

重庆本报讯 9月9日,江津区首届稻田农耕音乐节在先锋镇鹤山坪雨仙农谷拉开帷幕,“拜新”、收割打谷、稻田捉鱼、稻田音乐会等丰富多彩的田间活动,给游客带来了融合农耕文化、艺术、音乐的乡村旅游体验。

眼下正值秋收,放眼望去,雨仙农谷的稻田里遍布着“童话故事”、“农耕文化”、“卡通人物”、“动物世界”、稻田迷宫等各大稻田主题艺术景观,不少游客挽起衣袖、裤脚,走进田间地头“打谷子”、捉鱼……体验了“一日农夫”。

在备受瞩目的“拜新”仪式上,当地一位德高望重的耄耋老人为游客们悉心演示了传统“拜新”习俗,讲解了粮食源,播种、收割的过



游客体验稻田捉鱼 受访者供图

程。简朴的仪式饱含着敬畏自然、崇尚勤俭的寓意。“希望最大程度地给游客们营造体验环境,让更多的人了解、传承我们的农耕文化。”主办方负责人表示。当晚,重庆著名民谣音乐人张尧、懒人支架、LEYING乐队等实力唱将,还为游客们带来了一场融合现代与传统的稻田“音乐盛宴”。鹤山坪地势开阔,土地肥沃,这

里特殊的地理环境和气候条件最适合种植稻谷。据当地志书记载,该地所产大米为巴蜀之最,曾被专门列为朝廷贡米。如今,这里依然是优质稻米之乡,成为江津现代农业产业园区的重要组成部分,是集亲子活动、休闲观光、珍稀动物牧场体验、养生运动、稻田民俗、蔬果采摘为一体的乡村旅游景区。

雨仙农谷只是江津现代农业园区发展的一个缩影。在把“风景”变“产业”,将“美丽”转化为“生产力”,助推农、旅、融合发展的理念下,目前,江津现代农业产业园区已累计引进农业企业71家,农业总产值突破18亿元,年吸引游客50余万人次,旅游带动收入1.5亿元,成为江津现代农业和农村创业创新的重要平台和核心载体。今年,江津现代农业园区还获评“全国农村创新创业园区”荣誉称号。

广告

建行 我的理财银行

建行“云税贷” 以税授信 轻松获贷

小微企业融资最大的诉求就是低门槛、高效率,在互联网+大数据时代,新技术和新模式为破解这一难题提供了“利器”。

近年来,中国建设银行始终坚持依靠创新破解小微企业“缺信息、缺信用”难题。特别是近两年,积极借助大数据和“互联网+”等新技术新手段,开展产品与服务模式创新。如基于纳税信息创新“税易贷”产品,运用互联网思维创新“小微快贷”系列产品,二者强强组合,创新“云税贷”产品,不断提升服务小微企业的能力和效率,降低交易成本,延伸服务半径,为小微企业提供更为便捷、快速和有效的金融服务。

纳税好的企业轻松获贷

“这个放款速度真是太快了,真是‘秒放’,真是‘贷’来了飞一般的感觉,1个月还没搞定的贷款,居然分分钟搞定了,而且贷款额度也是这样的满意,贷款还是随借随还,使用才计息、不使用不计息。”刚刚通过“云税贷”产品办理了136万元贷款的重庆某科技公司企业主激动地将这个好消息告诉生意上的朋友。

这位企业主为何如此激动呢?原来他经营的科技公司经营情况良好,按时纳税,企业主自身的信誉也很好。近来因为公司发展较为迅速,出现了120万元左右的资金缺口,于是想到找平时办理业务的建行网点办理贷款,在申请的过程中,由于公司抵押物评估价值只有60万元左右,加之传统小企业业务的手续繁琐,整体从资料收集到放款,基本都要1个月的时间,让人十分着急。

由于该公司纳税记录非常良好,加之公司在建行开立有基本结算账户,纳税扣款账户也都在建行,8月21日,建行“云税贷”产品正式上线的当天,银行工作人员就立马通知客户带着网银,申请“云税贷”产品,没想到该客户拥有123万元的信用额度,企业主立即按流程进行了申请,3分钟之内,这笔贷款就已到账,分分钟就解了其燃眉之急。

最快3分钟即可到账

“云税贷”到底是怎样的一款产品呢?小编就此向建行重庆市分行的相关负责人进行了一番打探。

据了解,建行“云税贷”结合了“小微快贷”与“税易贷”的优点,为小微企业提供了更加便捷、有效的信贷支持。通过分析小微企业涉税信息、征信状况等数据,批量挖掘潜在客户并预测授信额度。

在贷款办理流程上,“云税贷”产品操作同“小微快贷”一样,实现了全流程网络系统化操作。客户只需通过建设银行电子渠道,即可实现在线申请、实时审批、签约、支用和还款的快捷自助贷款业务,产品目前的额度最高为200万元,后续可能将放到300万元。

“云税贷”产品打破了时间空间限制,实现7*24

小时自助全流程线上操作,最快3分钟即可到账,能第一时间满足客户“小、频、急”的融资需求。贷款最长期限为1年,可随借随还、循环使用,还能享受较低的利率水平,方便快捷。

破解小微企业“融资难”

自2017年8月20日“云税贷”在建行重庆市分行上线以来,到8月31日,仅11天的时间,就已经有131户客户实现投放,贷款余额3025万元。

近期,建行重庆市分行还实现了“小微快贷”手机银行渠道上线,客户便捷化体验再获提升,真可谓是一“小微企业、移动增翼、贷款融资、触手可及”。

“云税贷”产品的推出和“小微快贷”手机银行渠道的同步上线,是建设银行深耕市场、践行服务“大众创业、万众创新”的又一举措,进一步提升了覆盖广、差异化、效率高的“小微快贷”全流程线上融资服务体系,丰富了小微企业金融服务方式和内容,拓宽了普惠金融的服务渠道,是提升小微企业金融服务的有效途径,是推进普惠金融发展的重要抓手,为破解小微企业“融资难、融资贵”目标助力,为实现小微企业壮大成长梦想护航。

中国建设银行 China Construction Bank 重庆市分行