

超市业态 14家上市企业上半年财报出炉

高鑫零售最会挣钱 要投资得看家家悦

●重庆商报-上游财经记者 张蜀君 见习记者 胡维

最会赚钱的公司排名

证券代码	证券简称	营业收入(亿元)	净利润(亿元)
6808.HK	高鑫零售	540.80	18.98
601933.SH	永辉超市	283.17	10.18
0980.HK	联华超市	132.38	0.76
002251.SZ	步步高	86.87	2.11
000759.SZ	中百集团	77.02	1.39
600361.SH	华联综超	63.59	0.68
0814.HK	北京京客隆	61.85	0.54
603708.SH	家家悦	55.68	1.43
0121.HK	卜蜂莲花	49.83	1.05
002336.SZ	人人乐	47.73	-1.35
002697.SZ	红旗连锁	34.33	0.99
002264.SZ	新华都	34.17	0.34
0831.HK	利亚零售	24.27	0.57
601116.SH	三江购物	19.25	0.66

净利润增长最快的公司排名

证券代码	证券简称	净利润(亿元)	净利润同比增长率(%)
000759.SZ	中百集团	1.39	319.32
0121.HK	卜蜂莲花	1.05	264.21
600361.SH	华联综超	0.68	196.16
601933.SH	永辉超市	10.18	53.31
601116.SH	三江购物	0.66	31.32
6808.HK	高鑫零售	18.98	29.90
002251.SZ	步步高	2.11	20.89
0814.HK	北京京客隆	0.54	20.04
603708.SH	家家悦	1.43	13.33
0831.HK	利亚零售	0.57	10.23
0980.HK	联华超市	0.76	2.59
002697.SZ	红旗连锁	0.99	-3.56
002264.SZ	新华都	0.34	-31.03
002336.SZ	人人乐	-1.35	-925.31

最具投资潜力公司排名

证券代码	证券简称	市盈率PE(TTM)(倍)	净利润增长率(%)	每股净资产(元)	每股收益(TTM)(元)
603708.SH	家家悦	28.29	13.33	4.94	0.57
6808.HK	高鑫零售	20.10	29.90	2.25	0.30(港元)
000759.SZ	中百集团	30.14	319.32	4.49	0.30
601116.SH	三江购物	86.43	31.32	3.86	0.28
002251.SZ	步步高	64.87	20.89	7.28	0.20
0831.HK	利亚零售	19.89	10.23	0.77	0.19
601933.SH	永辉超市	41.34	53.31	2.00	0.17
002697.SZ	红旗连锁	57.33	-3.56	1.66	0.10
0814.HK	北京京客隆	22.68	20.04	3.99	0.09
002264.SZ	新华都	117.19	-31.03	2.54	0.07
0121.HK	卜蜂莲花	-3.42	264.21	0.15	-0.03
600361.SH	华联综超	-32.78	196.16	4.04	-0.18
002336.SZ	人人乐	-63.23	-925.31	5.43	-0.23
0980.HK	联华超市	-6.43	2.59	2.21	-0.41

数据来源:Wind资讯

可以发现,不管是从营业收入还是从净利润来看,在14家超市业态的上市公司中,高鑫零售和永辉超市,遥遥领先于其他超市上市公司。

需要说明的是,高鑫零售旗下拥有大润发和欧尚。

其中,2017年上半年,高鑫零售的营收为540.8亿元,净利润高达18.98亿元。而永辉超市的营收为283.17亿元,净利润为10.18亿元。而净利润排名第三的步步高,2017年上半年净利润仅为2.11亿元,仅为高鑫零售净利润的一成左右。另外,在14家超市上市公司中,人人乐是唯一一家出现亏损的公司。2017年上半年,人人乐净利润亏损高达1.35亿元,亏损额度已经高过8家超市在2017年上半年的净利润。

就净利润增长幅度看,今年上半年,增长最快的是中百超市,虽然净利润仅为1.39亿元,但相比去年同期,净利润增长了319.32%。不过,这样的增速,并非源于中百集团主营业务做得出色,而是因为在本报告期,中百集团完成资产证券化中江夏中百购物广场的相关权益转让事宜,增加税后净利润约为1.81亿元。当然,也包括中百集团毛利率有所提升、费用管控力度加大等。

排名第三的是华联综超,净利润增长幅度为196.16%。不过,和中百集团一样,华联综超净利润增长,也主要是因为出售子公司股权获得投资收益。

净利润增长幅度排名第四为永辉超市,增幅为53.31%,增长如此之快,主要是因为永辉超市新店发展及存量店同店增长所致。

大幅度调整、歇业整顿、关店……近年来,超市业态企业在经济大潮里的发展可谓风云变幻,但对于任何一家上市公司,资本市场都总有着自己的量尺。今年上半年超市业态全国14家上市公司财报显示,永辉超市、高鑫零售市值遥遥领先,人人乐成唯一亏损公司。

而对于这14家超市业态企业来说,离我们“最近”的永辉、人人乐、中百、卜蜂莲花等超市有哪些我们所见,稳健发展;又有哪些“低调”得人暗里“着迷”?

永辉超市重庆分公司净利润为2.93亿元

永辉超市,成立于2001年。成立后短短三年时间,永辉超市就在重庆开了自己的第一家门店,这是除了福建这个“大本营”之外,永辉超市第一次在外省“扎营”。如今,经过十几年的发展,永辉超市在全国已经有549家门店,而在重庆,截至今年上半年,总共有108门店,门店数量仅次于福建省。

而从业绩来看,今年上半年,永辉超市重庆分公司营业收入为62.47亿元,净利润为2.93亿元,占公司合并净利润比例高达27.79%。

除了深耕主营业务外,重庆永辉超市还积极进行股权投资。今年7月10日,中百集团发布公告,6月1日至7月7日,重庆永

辉超市有限公司通过深交所集中竞价交易系统,买入中百集团股票3405万股。本次增持完成后,永辉超市及其全资子公司重庆永辉、永辉物流有限公司累计持有中百集团1.7亿股,占其总股本的25%。

而截至今年1季度,中百集团第一大股东武汉商联与其一致行动人(武汉华汉投资管理有限公司)共持有31.99%的股份,双方持股差距不到7%。

如今重庆永辉超市的再次举牌,长江证券高级投资顾问张明斌认为,永辉想要谋求控股权很有可能,但也有可能永辉是想通过收购中百,借机进入湖北市场。另外,武汉的地理位置优越,这也方便永辉进行战略扩张。

中百集团实现营收77.02亿元

中百集团,成立于1989年。作为中西部地区连锁规模、商业网站最多的大型现代化商业公司,如今中百集团的连锁网点多达1057家,而主要分布的地区除了湖北以外,就数重庆地区。实际上,自从2005年在重庆成立第一家“中百仓储”,如今,中百集团在重庆拥有31家中百仓储超市,除此之外,还有数不清的罗森便利店……

不过,从业绩来看,中百集团主要的营业收入,其实还是来自湖北地区,重庆地区只占了很小一部分。今年上半年,中百集团实现营收77.02亿元,同比下降4.01%,而净利润为1.36亿元,同比上涨318.09%。

从区域来看,中百集团的湖北市场实现营业收入75.55亿元,虽然同比下降3.82%,但占公司总营业收入的98.10%,而重庆市场实现营业收入1.46亿元,占公司总营业收入仅为1.90%。值得注

意的是,相比去年同期,中百集团的重庆市场营收还同比下降了12.71%。

而近3年来,中百超市关店消息屡传也已经不是什么新鲜事。而这个消息也在中百重庆相关负责人处得到证实。

该人士透露,社区型门店的部分关闭是事实,这也是出现营收同比下降的主要原因。近年来,中百超市在重庆着力对社区型门店进行调整,其中包括对合同到期的门店进行关闭、店面过大的门店进行“浓缩”、重点商品的梳理上架及部分商品的广泛淘汰。2016年5月开始,中百超市大卖场已经开始与永辉超市进行合作,截至2017年7月,中百重庆范围内总共21个社区型门店和10个大卖场里的5个已经盈利。而剩余5个还未实现盈利的大卖场,该人士也表示将在2017年底实现全线盈利。

卜蜂莲花营收同比下降6.34%

另外,像卜蜂莲花,目前在重庆有三家门店,门店数量相比其他城市来讲,排名第五。不过关于卜蜂莲花重庆分店的具体盈利情况,目前公告暂未公布。不过,从整体来看,今年上半年,卜蜂莲花的营收为49.83亿元,同比下降6.34%,而净利润为1.05亿元,同比上涨264.21%。

卜蜂莲花重庆相关负责人介绍,2016年至今,卜蜂莲花重庆三家门店实现了从“两亏一盈”至“两盈一亏”跨越式的转变,目前,在龙湖、日月光、洋河三家店中,只有洋河处于“略微亏损”。

“这得益于从2017年1月底开始对超市内商品的优化、全新业态的引入及宣传方式的突破。预计最早2018年上半年就可以实现三家店全线盈利的目标。”该人士坦言,今年开始,卜蜂莲花大幅度调整商品结构,增加进口、精品商品的引入,同时对老旧包装及不知名品牌进行淘汰,使人流量猛增近10%;由传统传单、硬广等宣传转变为公众号等新媒体宣传方式也使宣传成本骤降25%以上。



专家分析

零售业的复苏是供需无缝对接的另一种体现

相关数据显示,上半年全国社会消费品零售总额同比增长10.4%,限额以上零售业单位中的超市、百货店、专卖店和专卖店零售额同比分别增长6.3%、5.8%、10.0%和7.4%。同时,上半年全国百家重点大型零售企业零售额累计同比增长3.1%,增速相比上年同期提升了6.3个百分点。这预示,线下零售业出现了明显的复苏。

“这些企业上半年利润出现可观增长,与其积极调整门店业态,对老店进行改造升级,增加更多新门店的全新体验性业态,理性干脆地适当关闭长期亏损的门店息息相关。”某不愿具名的业内知名人士表示,比如中百在近几年时间做出不断的关店、调整的决策并果断地执行,是其对市场具有前瞻性和革命性意识的表现,这也是中百能跻身零售大潮并持续成长的重要因素。

货车司机领走双色球1480万元大奖

时隔一周,渝北区双色球1480万元大奖得主终于浮出水面!昨日,大奖得主刘先生(化姓)现身市福彩中心,兑走了奖金。



灵机一动 多买了一张彩票

刘先生出示的中奖彩票显示,双色球第2017103期,他购买了两注号码,分别予以了双倍倍投。这两注号码相差只有一个红球,一看就是经过了一番精心挑选与斟酌。最终,这张彩票一共包揽了当期2注头奖和2注三等奖,奖金共计1480万余元。

“这张彩票是我灵机一动,临时购买的,属于计划外。”刘先生说,自己是双色球多年忠实粉丝,购彩也非常理性有计划,每期投注不超过20元。9月3日当天,刘先生原本已经在常去的投注站购买了两张双色球彩票,离开之后,却隐隐觉得有些不对劲,便又走进附近另一家投注站,将原来的其中一张彩票上的号码稍作改动,购买了一张新的彩票。

“我事先研究了走势图,觉得近期很有可能出全奇号码。”刘先生分

享了自己的选号心得,“01、11、21、31”这组全奇同尾号他早就观察已久,断断续续追了100多期,这次突然感觉来了,自己又在此基础上稍微做了些改动,没想到真的命中了大奖。

心情迫切 拉货间隙核对奖号

刘先生说,自己是一名货车司机,开奖当晚刚好轮到上夜班。9月4日凌晨时分,在拉完一批货并顺利卸货之后的间隙,他立即掏出手机核对了当期的开奖号码。“我一手拿着手机,一手拿着彩票,看了又看,看了又看,简直不敢相信。”刘先生说。

平复心情之后,刘先生顺利干完了当天的活儿,回到家里,赶紧摇醒了还在沉睡中的老婆。“我们这辈子算是有着落啦,就算不干这拉车的活儿都行了!”老婆对他嗤之以鼻:“说什么鬼话,难道你还中奖了不成?”“对啊!就是中奖啦!”

昨日,兑完奖后,刘先生说,当务之急是用这笔奖金给刚刚成家不久的儿子买套房子,其余的慢慢再做打算。



市福彩中心工作人员展示中奖彩票

彩市快讯

双色球 送出4注千万头奖

9月10日晚,中国福利彩票双色球游戏进行第2017106期开奖。当期双色球红球号码为12、15、20、25、27、31,蓝球号码为02。当期红球号码大小比为4:2,三区比为0:3:3,一区断区,奇偶比为4:2。其中,红球开出两枚隔码15、20,两枚重复号12、25,一组同尾号15、25,两枚斜连号25、27。

当期双色球头奖4注,单注奖金为1000万元,分落4地。其中,河北1注,吉林1注,福建1注,湖南1注。二等奖开出82注,单注金额30万多元。其中,浙江中出14注,排名第一;上海中出10注,排名第二;福建中出9注,排名第三;山东、广东(不含深圳)各中出7注,并列排名第四。

计奖后,双色球奖池金额为4.21亿多元,今晚彩民朋友将有机会2元中得1000万元。

福彩“梦想学院”创业大门又开启 建站最高享8.6万元补贴

限定160个席位! 9月14、15日可报名!

好消息!由重庆福彩特别打造的全免费公益创业培训——“梦想学院”2017年第四期将于近日正式开班啦!报名时间只有两天,分别为9月14日和15日。一共160个名额,报满为止。

据市福彩中心相关负责人介绍,福彩“梦想学院”本期培训时间为9月23日至24日,为全脱产培训,希望报名的学员调整好自己的时间。市福彩中心将邀请专业讲师对学员进行创业指导培训,初审合格的学员通过培训、考核、站点实习、复试、面试等环节,即可获得由市福彩中心提供的投注站建站资格。培训不收取任何费用,授课期间,市福彩中心还将免费为各位学员提供午餐。

此外,为更好地帮助大家轻松创业,今年市福彩中心还推出了可

观的扶持政策。首先是在创业选址方面,市福彩中心为各位创业者推荐了200个颇具市场潜力的黄金建站路段,覆盖主城、渝东、渝东北、渝东南等多个区县的核心商圈、新兴工业区或居民区。其次,通过“梦想学院”培训,在这200个黄金路段建站并通过验收的创业者,将有机会获得“创业绿卡”一张。单张“创业绿卡”包含最高86000元的创业现金补贴。

据了解,本期接受报名的总人数为160人,其中网络报名80人,电话报名80人,年龄18至55岁、高中及以上学历、渴望创业的市民均可免费报名。网站报名: <http://mxxxy.cqcp.net>; 电话报名: 67508888。报名时间为9月14日至9月15日9:00至18:00,报完为止。

梦想学院 7年助人成功创业

据介绍,2010年,重庆福彩开创了国内彩票投注站建站模式的光河,启动了“梦想学院”,旨在通过对投注站申请者进行培训、考试及筛选,进而寻找一批热爱福彩公益事业、有创业梦想、高素质的创业者,协助培训合格学员设立高质量的福彩投注站,推动福彩事业的发展。

值得一提的是,由于福彩创业门槛低,且无需进货,不用上税,近年来,许多大学应届毕业生、都市白领等,都开始瞄准福彩,将其作为初次创业的首选。开办7年以来,“梦想学院”已经成功助力上千人走上创业之路。

——福彩站主幸福故事—— 年轻站主廖少飞:福彩助我成家立业

铜梁区福彩40210006号站,面积70平方米,位于铜梁区的一个小巷之中。该站周围没有大型商圈和小区,但是通过站主廖少飞的经营,销量来源十分稳定并处于不断上升之中。去年,福彩40210006号站的年销量达到了450万元。

“过去我干过各种各样的工作,都不是很稳定,直到和老婆结婚,孩子出生,才促使我走上了福彩这条路。”廖少飞说。

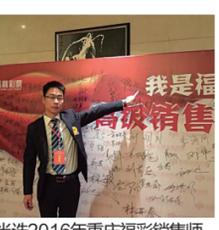
廖少飞今年30岁出头,看上去还只是一个年轻小伙。他回忆,十多年前自己在铜梁念中学,因为沉迷电脑游戏导致成绩下降,家里经济条件也不好,就此与大学校门无缘。由于文化水平不高,社会经验也不多,最初只能在快餐店打工,工资800元/月,每天朝八晚十,他第一次体会到挣钱不易。

再后来,廖少飞又先后在KTV里做过服务员,在理发店里做过洗头工和发型师,阅历一步步积累,人也渐渐有了目标,但收入水平却并

没有很大提升。“2010年,我24岁,认识了现在的老婆,交往1年后结婚,也有了孩子。这时候才开始真正感受到经济带来的压力。”廖少飞回忆,那时候夫妻俩都是打工仔,自己一个月收入才1200元左右,妥妥的月光族,别说实现理想的生活,给孩子凑足奶粉钱都够呛。

2012年,一个偶然的机会,一个亲戚找到廖少飞,让他帮忙看管自己的彩票店。“这简直是从天而降的一个机会,免费经营、没有投入、每月分成,解决了我们一家三口温饱的大问题。”廖少飞说,那是他第一次做彩票销售,但运用之前在各行各业学来的经验和销售技巧,也做出了一些成绩。第二年,亲戚干脆将店转让给了他。

接手之后,廖少飞将这家福彩投注站从快开店升级成为了自助店,装修档次、舒适度大大提升,顾客群也得到了扩大,再加上销售手段的创新,逐渐打破了投注站的销量瓶颈。“福彩带给我的东西太多



廖少飞当选2016年重庆福彩销售员

了。接触福彩前,我可以说一无所有,连养家糊口都很困难。接手这家投注站之后,它支撑了我们一家人的生活,让我不仅成家,还立了业。”廖少飞说,当初的店面转让费、装修升级费用,加起来一共有十多万元,都是欠着亲戚朋友的,如今不仅全部还清,他们一家还买上了车子、房子,而所有的钱,全都是通过对投注站的悉心经营而来,“齐心协力守好这个夫妻店,让孩子衣食无忧地长大,得到好的教育,就是我们一家人理想的生活。”