

财务转行跑外卖

5年接6万单
跑不完老加班



李桑下班后回家给孩子做饭



李桑

今年42岁的李桑,5年前毅然辞掉了财务工作,转行当骑手。如今,站点里,大家都喊她“桑姐”。“姐”或许是骑手界资历与地位的象征。这几年,站点有小姑娘去工厂工作,因为想找个“遮风挡雨的地方”;有小伙子辞职返乡,因为想回老家发展。但李桑“岿然不动”,一接到外卖订单,她便转动车把手,一溜烟儿跑单去了。

3月6日上午8点,目送小女儿进校门后,李桑换上骑手工作服、戴好头盔,点开手机App上线接单。很快,第一份订单弹出,她推了推架在鼻梁上的黑框眼镜,打开导航,前往目的地取餐。电动自行车启动的一刹那,视野里的高楼、绿树仿佛也活跃起来,倏地从她身旁掠过。

选择骑手这份工作,李桑的目的很明确,就是多赚钱。2018年以前,她已做财务工作多年,每月领着5000多元薪水,过着朝九晚六、偶尔加班至深夜的日子;丈夫从事空调安装工作,晚上下班或业务淡季时,会开网约车补贴家用。

夫妻俩的生活节奏被框定好,少有波澜起伏。这样的情况,一直持续到大儿子上初三。“他决定走美术这条路,开始上专业培训班,一学期要20000元费用。家里每月还得还9000多元房贷、车贷,再加上生活费,压力一下子变得很大……”彼时,37岁的李桑意识到:需要改变了。她咬牙辞职,在网上找工作,计划重新开始。

尽管不知道骑手具体做啥,但看到岗位说明中“多劳多得,上不封顶”这句话时,李桑的心还是被戳中了。应聘成功后,她便走上了骑手岗位。“我的钱基本花在两个孩子身上。孩子要有一技之长,将来才能更好就业。他们的选择,我和丈夫会全力支持。”李桑说。

3月6日这天的午饭,李桑是在一家面馆里解决的。手上还挂着两三单外卖没送,但李桑没有发慌,“配送线路我熟,来得及!”她朝面里加了几勺辣椒酱,大口大口地吃起来。

李桑所在的站点,负责莲花、龙山、江头、后埔、后坑等五个大片区的外卖配送工作。上午8点至下午1点半,傍晚5点至晚上8点,李桑会固定“上线”。其余时间,用来接送孩子、处理家务。她给自己定目标:每天要跑四五十单,如果完不成,就加班!

就餐时,李桑会拿出地图琢磨方位,再顺便看看周围有哪些标志性建筑、新店面。找不到定位地点时,她也有自己的一套方法——问保安、问骑手、问居民,“拿着手机、四处张望的骑手不能问,他可能也在找路;手里提着菜的中年人可以问,他应该是附近居民,熟悉路况……”

站点系统显示,近5年来,她共完成60760单外卖配送,订单没有一次取消。

经过近5年打拼,生活在李桑手中有起了色。“车贷还完了,儿子如愿考上大学,我们的心里宽慰许多。”李桑说,配送高峰间隙,她不仅能保障孩子上下学接送,偶尔还能和丈夫、儿女外出聚餐,散散步、听听歌,有时还会跳跳广场舞。

“儿子打算读研究生,女儿在学中国舞……等儿子工作、女儿上大学,情况就会更好,我也能放心退休啦!”李桑说。

据厦门日报

“我是偶然间看到这条赛道,觉得前景不错,再加上平日喜欢打扫,就想转行做家政。”3月12日,张女士告诉记者,她去年11月辞去教师工作,注册了一家公司,干起了家政服务。

张女士说:“教师工作虽然光鲜亮丽,但其中的酸甜苦辣只有自己知晓。做家政没有什么体不体面的,自己靠双手赚钱。看着乱糟糟的房子变得干净,我觉得很快乐,内心也有成就感。”

张女士今年25岁,之前在长沙某公立学校国际部任英语教师。“我没有编制,所以不算‘铁饭碗’,但工资还可以,只不过干得不太愉快。”张女士称,一些复杂的行政工作,消耗了她太多精力。所以她放弃了考编,选择创业。

张女士是个非常独立的人,同时也是行动派,“我是裸辞的,作出这个决定也是经过深思熟虑的。”她一开始并没有跟家里人商量,只跟丈夫交谈过,丈夫对此非常支持。

公司名称和LOGO都是她一人定的,办理营业执照、招聘员工、定服务项目和价格也是她自己操办。对于创业初期的困难,她称公司启动资金两三万元,前期投入在工具,后期投入在人工成本,但没有遇到过刁钻的客人,算是一帆风顺。

歌手转行卖烧烤

年入百万元
比做音乐还赚

近日,一则视频火了:一位叫杨文的年轻女孩,在镜头前称自己曾当过说唱女歌手,后来在英国读研期间转行改卖烧烤,没过多久就年入百万。该视频在网上引发热议,“说唱女歌手转行卖烧烤年入百万”的词条也一度登上热搜。不少网友评价“好酷啊”“梦想和坚持不矛盾,坚持做自己就好”,但也有网友直接质疑称这可能是营销套路。

杨文的网易云音乐主页显示,她出生于四川,今年只有27岁。据杨文讲述,她曾参加过《中国新说唱》综艺的录制,与邓紫棋、潘玮柏等歌手同台演出。

不过,做音乐并不能支撑起杨文的理想生活。她说,自己创作的一首名叫《夏日啤酒馆》的作品,在抖音上的播放量高达8亿,却没有为自己带来一分钱收益。

后来,杨文决定出国学习。在英国读研期间,她注意到英国东北部地区很少有卖烧烤的店,而自己又喜欢吃烧烤,于是便决定创业开店,做成都风味中式烧烤外卖,“当时我是英国东部第一家中式烧烤(商家)。”

杨文说,为了做好烧烤,她干遍了脏活累活,比如买菜、串菜、洗肉、烧烤等,有时忙到凌晨还有很多订单没送,有时甚至半夜还在开车送餐。

但辛苦是有收获的,“我发现做烧烤真的比做音乐赚钱。”杨文称,靠着这家烧烤店,自己实现了年入百万。

“说唱女歌手转行卖烧烤年入百万”的消息传开后,在网上引发了热议。截至目前,在抖音上,“女说唱歌手转行卖烧烤年入百万”的话题已达到10.7万次播放;在新浪微博上,该话题也有1.6亿的阅读。

有人认为,杨文的餐饮创业经历确实有可取之处。但也有行业人士表示这类“转行干餐饮”的新闻事件的真实性存疑。

有细心的网友发现,“说唱女歌手转行卖烧烤年入百万”这条视频首发是在抖音账号“100个女孩的变美故事”上,该账号背后的主体是一家互联网美业公司,该公司的微博在同一天也曾转发了这则视频,并显示这一系列视频为其“三八妇女节”特别企划。而杨文自己在视频中也提到过,自己下一步计划是进入职场,目前已经在一家互联网美业公司当管培生。

对此,有网友就提出质疑,既然烧烤创业年入百万,为何还要选择进入一家美业公司就职?

更有网友大胆揣测称,“女说唱歌手转行卖烧烤年入百万”或许只是该公司精心包装的一个引流噱头而已。

干餐饮真的那么容易赚钱吗?事实上,餐饮创业并不是这么简单的事。据统计,疫情之前,餐饮行业的年复合倒闭率超过100%,有些所谓的好商铺一年甚至换好几个老板,倒闭好几次,单个铺面复合倒闭率高达300%-400%。

有业内人士提醒,千万不要盲目跟风,餐饮不简单,入场创业前一定要冷静思考,有备而战。

据创业邦

转角生花

教师转行干家政

靠双手赚钱,没啥不体面

目前,张女士的公司有6名员工,多数是大专毕业的90后退伍军人,“退伍军人拥有吃苦耐劳、踏实认真的优秀品质,且有整理内务的经验,所以招聘时偏好他们。”

公司的客源是从线上平台获得,每天只接一单,一单时间最长有14个小时。公司实行多劳多得的薪酬制度,员工平均工资6000元左右。平时,张女士也会组织他们吃饭、唱歌。

谈及自己公司的优势,张女士表示,员工都是经过专业培训后才上岗,综合素质较高,“我的6名员工中有1名女员工,团队里总要有个女员工,做事才能细心些。”

张女士介绍,目前公司的经营重点在开荒保洁和深度服务这两块。

记者调查发现,近年来,随着市场需求的增大,家政服务逐步成为“朝阳产业”,越来越多高学历年轻人涌入其中。据艾媒咨询《2022-2023年中国家政服务行业发展剖析及行业投资机遇分析报告》,中国家政服务市场规模从2015年的2776亿元上升至2021年的10149亿元,预计到2023年将增至11641亿元。

全国人大代表姚劲波接受采访时认为,高学历干家政,可能会越发普遍。他建议,以职业教育为重点抓手,提高教育对社会服务产业提质扩容的支撑能力,加快建立健全家政、养老、育幼等紧缺领域人才培养培训体系,扩大人才培养规模。

据九派新闻



女歌手杨文



张女士的工作场景