

应聘高薪货运司机 经验不限月薪上万 钱没赚到反背车贷



“高薪急招，月保底1万+”“经验不限，C1驾驶证即可”“招100人”……招聘平台上，货运司机招聘岗位高薪酬、低门槛，吸引不少人点击。然而，岗位是否靠谱，则需要一双“火眼金睛”去识别。

连日来，多位市民向记者反映称，他们被高薪招聘货运司机的广告吸引，前往公司应聘时，公司以高收入、货源足等理由，要求他们办理贷款买车，等自己想退车退款时，却遇到了难题。

1 应聘高薪司机反背贷款

45岁的朱先生是重庆垫江人，在工地干活多年后，他试着转行。

去年10月，他看到58同城上的高薪招聘后，来到位于南岸区的货儿娃城供应链管理公司应聘司机，公司让其贷款买车跑货运，并口头承诺保证货源、每月保底收入一两万元。为此，他贷款18万余元，但几个月下来，收入并未达到事先承诺，他向公司申请取消贷款退还车辆，却遭遇困难。

“一开始，他们并没有告知我们车价，贷款办下来之后，我才知道，一个月需要还款6300多元，还不算保险等其他费用，贷款期限一共4年，还款结束后，车才会从公司的名下过户给我。”朱先生说，贷款买的比市场价高，本想着公司可以保证货源，可公司却让他们注册货运平台自己跑，“跑不了多少钱，我们找到公司，公司让我们自己将车卖掉或者让公司运营，但是我不认可，我也不放心。”

朱先生还称，自己不想再跑，想将车退还给公司，并让公司处理好自己的贷款问题，可双方未达成一致。

随后，朱先生给记者发来了双方签订的相关协议。不过，记者注意到，与朱先生签协议的并非货儿娃城供应链管理公司，而是另一家物流公司。协议中，也没有明确所谓保底收入，只说“对外承担运输业务自负盈亏”。

2 公司：双向选择的结果

18日，记者来到货儿娃城供应链管理公司。负责处理此事的喻先生表示，公司积极处理此事，经过商议，目前，双方已达成协议，朱先生由于多方面原因不再运营车辆，朱先生支付15000元的转贷手续费用以及贷款差额费用后，公司寻找新的承租人员进行转贷，4月开始，朱先生不再承担贷款费用。

对于朱先生提到的公司让人贷款买车，喻先生称，不存在套路，这是双向选择的结果，公司还提供租车，如果不愿意买车，也可以租车跑货运，“买车可以跑更大型的车辆，产值更大。”

而针对朱先生所说的公司承诺每月保底收入一两万元，喻先生回应称：“我是跟他说过流水两万元没问题，但要扣除相关的费用，跟他同期的司机收入都可以，基本上收入都上万，但比较辛苦。朱先生只要好好跑，净收入四五千元还是没问题，但他没有别人能吃苦。”

3 为征信只能继续还贷

“除了这笔贷款，我还有另外一笔车贷，每月还款3950元，也是4年的贷款期限，这样算起来，我每个月车贷还款就是1万元。”朱先生还透露，去年9月，他与另一家供应链公司签订了相关协议，也是买车跑货运，公司承诺提供物流货源信息，每月所提供货运产值15000元，还写进了协议，但具体跑下来，收入也不高，高的时候能在1万元左右，少的时候只有六七千元。他也想把这车给退掉，但公司的对接人告诉他，公司已经没做了。

按照朱先生提供的联系方式，记者联系上对接人刘女士（化名）。“公司的确没有做了，不过，我可以联系过户。”刘女士表示，如果想要取消贷款，只有朱先生自己找贷款的金融公司结清所有贷款，然后才可以将户头从公司名下过户给朱先生，“如果不能一次性结清，我还是建议他继续跑下去，一个月下来还是有收入。”

“为了不影响征信，只有继续还下去了。”朱先生无奈摇头称，自己当初没有经验，所以才会遇到这些问题。

4 想退车得不到满意答复

近日，四川内江的李女士也向记者反映，此前，丈夫陈先生看到网络上发布的高薪招聘司机的广告，于是前往渝中区世贸大厦一家名为鑫益优的物流公司应聘。

“公司说高薪、保证货源、前景好，一步步吸引我们去，让我们办理贷款买车。”她称，贷款买车后才发现，他们每月需要偿还贷款，可车子却在公司名下，贷款结清后，车才过户到丈夫名下。而公司开具的相关票据显示，明明购车费用是9万多元，贷款后费用却变成了12万余元。意识到不对，他们想要退车，但公司一直没有给出满意的处理方案，他们不得不投诉。

18日，记者来到这家公司。“所有手续都是在他本人同意的情况下办理的，所有流程都是清楚的，还有视频为证。”相关负责人表示，公司从不会给司机说保底工资，但会举例说有些司机能跑到一万多元，“他们没有把车拿去跑，后续都是我们在处理。”对于发票与贷款金额不符，这位负责人表示，包含税费等，都有相应票据为证，“后续，将与李女士夫妇协商解决方案，争取双方都能满意。”

5 “收入保底但不写进协议”

记者注意到，在58同城上，有不少物流公司、供应链公司在招聘货运司机，标榜的薪资在7000~12000元左右，不限经验，具有C1驾照即可。记者以求职者身份，投了几份简历，此后，不停接到电话，让记者前往面试。

沙坪坝区团歌路一家物流公司的男性面试人员介绍，有C1驾照就可以跑货运，公司可以提供车辆，如果是长期跑，那么买车就更好，租车也可以。“买车都是按揭，贷款有每个月2000多元的，也有三四千元的，车子大一点，贷款就高一点，当然，车大点，跑的业务也更多，更能挣钱。”该男子还表示，“只要肯跑，公司可以保证每个月赚多少，但不能写进协议里，毕竟能跑多少还要看自己，如果承诺保底收入上万元，就要担心是不是套路了。”

渝北区回兴街道一家汽车物流公司的面试人员则表示，公司可以以租代购，也可以直接买车，在职司机平均工资9000元，差一点的五六千元，勤快一点的上万元，“能达到2万元甚至以上的，每天休息时间只有三四个小时。”

记者线下走访时也发现，在南岸区白鹤路，一家短途货品运送交易服务平台打出的广告提到：“有车无车均可加入，拥有一辆面包车就可以月收入过万元。”可走进店里，平台公司工作人员却表示，公司可以提供车，“跑得好的话，每月收入在8000元左右，最好的能上万。”

过来人说

新手人行跑货运不妨先租车

跑货运多年的司机肖师傅表示，对于跑货运的人来说，租车还是买车，需要视具体情况而定，一般而言，如果是新手，才进入货运行业，不妨试着租车跑，了解行情、积累经验，如果跑了一段时间，货源稳定下来，也愿意在行业继续跑，觉得有必要买车，然后再考虑。同时，还贷周期较长，一定要了解公司是否正规。

货运司机胡师傅也表示，自己刚入行时，经验不足，就被“坑”过，“我之前待过几个公司，都被坑了，都说一来就可以跑多少多少，可他们把车给你之后，什么都不管了。”

“C1可以开小型货车，但大型客车、大型货车、城市公交车等则不行。”另一位从事货运的李师傅表示，如果有公司承诺保底收入，最好不要轻信，“可以选择不需要买车、租车的公司，工资少一点都可以。”

律师说法

个人如无故解约公司可追责

北京市康达（重庆）律师事务所高金宽律师表示，对于求职司机而言，应从正规渠道了解招聘信息，并尽可能将与招聘方的面谈内容，包括工作形式、薪酬待遇、保底收入等，写进后续签订的合同里面。在签订合同时，要确认是劳动合同还是其他性质的合同，并仔细阅读合同条款，包括合同签约主体以及双方的权利义务，并在签约后，妥善保管合同原件。如果是通过网络进行签约，要及时把签署好的电子合同下载并妥善保存。

高金宽称，如果求职者获取招聘信息的渠道不规范，比如，通过网页弹窗广告、路边小广告等获得招聘信息，求职者在与招聘方进行面谈时，就要保持谨慎。首先，要确认对方人员的身份和职务，以及其能否代表公司进行招聘及签约。其次，在签约时，要尽可能让对方公司人员也在合同上作为公司授权代表进行签字，并留存其身份信息及联系方式。第三，合同签署后，除非合同内容违法，对签约双方都具有法律约束力。比如，司机作为签约一方，如无故解约的话，对方就可以向其追究违约责任。违约责任不具有惩罚性，赔偿范围及金额一般以造成的实际损失为限。此外，司机签署的这类合同，其中约定的违约赔偿责任往往会过高，在司法实务中，法院一般会进行调整。

此外，记者注意到，去年5月，北京银保监局曾作出风险提示称，部分网络平台、货运公司以“稳定货源”“月薪过万”“随时退车”“以租代购”等条件招聘货运司机，诱导司机贷款购买货运车辆以供“入职”使用。司机提车之后却遭遇接活难、退车难、退款难等情况，收入未达预期却背负大额债务。为此，北京银保监局专门提醒货运司机：贷款合同签署后，贷款人应当珍惜个人信用，按时依约还款。车辆是否运行、货源是否充足、第三方承诺是否兑现均不能构成贷款逾期的正当理由。

