4年收获6个IPO，总市值超1500亿元

南大化学系接力打造“千亿天团”

上交所2024年IPO第一审，给了赛分科技。1月11日，冲刺科创板的赛分科技顺利过会。

1990年，赛分科技创始人黄学英从南京大学化学系毕业后远赴美国攻读博士学位，主攻离子色谱领域。2002年，黄学英与妻子成立美国赛分，2009年黄学英回国成立赛分科技。

无独有偶，不久前，同为南京大学化学系出身的倪劲松也带着创办的拨康视云向港交所递交了招股书。倪劲松于1989年从南京大学化学系毕业，有着近20年的医药研发经验，在2015年成立了拨康视云，专注眼科创新药研发。

除了等待上市的，已上市的南京大学化学系企业也非常多。据不完全统计，自2020年以来，南京大学化学系收获了6家上市企业，包括艾迪药业、传奇生物、天合光能、和誉医药、华海诚科和腾亚精工，总市值超1500亿元。

不知不觉，南京大学化学系跑出了一支千亿市值天团。

黄学英

1 已收获12个IPO 总市值逼近5000亿

相较于中国名校创业派系中的“清北复交”，南京大学显得低调许多。但事实上，这所坐落于南京的高校，有着十分浓厚的技术派创业氛围，以赛分科技和拨康视云创始人所在化学化工学院为例，已有诸多企业登陆二级市场。

这其中就包括了“A股药王”、南京大学有机化学专业校友孙飘扬创办的恒瑞医药。2000年，恒瑞医药登陆上交所，成为国内首家以创新药为主营业务的上市公司，也是南京大学化学系在创新药板块收获的第一个IPO。值得一提的是，孙飘扬执掌的恒瑞医药，与同为南京大学校友的妻子钟慧娟创办的翰森医药，在很长一段时间里都分别位列A股和H股医药市值榜第一。

再如，1984级化学系校友章方良已收获了2个IPO，生命科学研发与生产服务提供商金斯瑞于2015年成功登陆港交所，分拆的传奇生物也于2020年在纳斯达克成功挂牌上市，成为“中国CAR-T第一股”。

此后，南京大学化学系企业在二级市场时不时有企业交表或上市。据不完全统计，共有12家由南京大学化学系校友直接创办的企业顺利上市，其中生物医药领域占据8席。

这些上市企业背后，透露了南京大学化学系怎样的信息呢？记者研究这8家生物医药板块上市企业的2023年财报数据后发现，一是部分企业仍实现逆势增长；二是持续加大研发投入。

此外，创始人基本都有药企工作经历。恒瑞医药的孙飘扬曾被分配到连云港制药厂工作；药石科技的杨民民在罗氏制药领导了多个新药研发项目；和誉医药的徐耀昌在礼来制药接受专业体系培训与指导超过10年。他们在大药企中经历过生物医药行业的大小周期，沉淀的丰富的创新和研发经验，帮助他们能够更顺利地推动企业前进。

赛分科技

其中，也有多位具有不折不挠精神的连续创业者。仟源医药董事长黄乐群于2005年离开拜耳医药回国创办了东英药业，在被上海医药集团收购后，又创办了嘉逸医药；范晓虎作为联合创始人离开传奇生物后，创办了新一代细胞治疗公司湾岛细胞；中旗股份创始人吴耀军在2021年又创办益恩生物，聚焦医药研究和新材料技术研发。

2 一年融资超25亿 半数企业达B轮

虽处资本“寒冬”大环境，南京大学化学系创业者们却在一级市场频频获得资本青睐，仅在2023年，便累计获得了超25亿元的融资金额，且半数企业走到了B轮及以后。

2023年初，由章方良担任执行董事及创始人的金斯瑞蓬勃生物完成2.24亿美元（近15亿元）C轮融资，创下国内半年来最大规模的CDMO产业融资纪录。自2019年成立以来，金斯瑞蓬勃生物共完成3轮融资，累计获得4.11亿美元。

1981级化学系校友吴永谦创办的小分子药物研发企业药捷安康，也完成了2.6亿元人民币D+轮融资。2024年2月，药捷安康也宣布启动针对炎症小体抑制剂临床候选化合物TT-02332的临床申报前开发，推进产品尽快进入临床阶段，惠及患者。

南大化学生物学博士涂超创办的生物大分子创新药物研发企业博奥明赛，拥有多个国际领先的全人源快速抗体发现与优化平台，分别在2020年、2023年完成两轮融资，累计融资近4亿元。

此外，电化学领域领头人秦玉创办的晶捷生物也完成了1.5亿元A轮融资，致力于医用POCT、家用健康管理产品及健康管理方案研产销的IVD企业。

除了直接创业，还有很多南大化学系的学子在生物医药创新企业中担任重要职务。化学系的郭晓宁加入眼科基因治疗领导企业纽福斯担任首席医学官。在2023年，纽福斯也完成了近7亿元C+轮融资。

南京大学化学系学子是如何抓住投资人的呢？

首先是项目本身实力需要过硬。南京大学化学系创业者深耕生物医药领域，在技术领先性、团队专业度和产品创新性有着明显优势。

其次是创业者们有着通畅的资源对接渠道。南京大学化学系创业者们不仅拥有地方政府、高校端提供的创新平台服务，还能获得南京大学各类生物医药领域校友会的资源支持，如南京大学科创投资校友会生物医药专委会、南京大学生物医药行业校友会等。

以南京大学生物医药行业校友会为例。该校友会聚集了2600多名成员，包含了9位院士、10余位上市公司创始人、上百家创业企业家、知名投资人及专家学者，并在南京成立创业创新中心、专营公司，无偿为南京大学校友提供融资创投、论坛交流、园区招商、技术培训、资源对接、人才招聘等产融服务。

此外，南京大学化学系学子也在积极投身医疗投资。博远资本创始合伙人陈鹏辉积极布局医疗和生物技术相关领域，专注挖掘出真正的“生物医药创新者”；朗盛投资合伙人李佳全面负责公司医疗大健康领域的风险投资等；周春芳作为创始合伙人所在的毅达资本也将医疗健康作为重点布局的方向。

分析

IPO不断、融资频频 南大化学系做对了什么？

一向低调的南京大学化学系正悄悄走出一个IPO生物医药天团。而这一切，都离不开南京大学打造的“基础研究-创造技术-成果转化”三位一体的原创驱动式科研新模式。

2015年，南京大学成立双创工作领导小组，深化创新创业教育改革；2016年，南京大学“十三五发展规划”和“双一流建设”中，将创新创业作为学校未来建设发展的重要内容，为南京大学创新创业奠定了坚实基础。

○学科布局、人才培养、成果转化体系三维度进行内部建设

首先看内部建设，南京大学从学科布局、人才培养和成果转化等方面推进高等教育服务经济社会发展。

第一，强劲的学科实力是创新基础。始建于1920年的南京大学化学化工学院，是我国最早设立的化学院系之一，后由原中央大学化学系和金陵大学化学系合并成立南京大学化学系，1993年成立化学化工学院，52位中国科学院、工程院院士曾先后在此学习或任教。细分专业上，学院的化学、化学工程与技术两专业都是国家“双一流”建设学科。

第二，构建“五位一体”创新教育体系，在源头培养创新人才。为了培养学子们的创新创业思维，南京大学自2006年开始了“三三制”人才培养模式改革，提出分层培养学生，即学生经过大类培养、专业培养，到多元培养阶段，自己选择发展方向。

第三，建立健全成果转化政策，鼓励科研人员创新创业。2022年南京大学成果转化合同额首次突破1.2亿元，较去年增长120%；2023年，南京大学科技成果转化合同金额同比增长了262%。

○与高校、企业和地方政府三主体搭建外部合作载体

再看外部合作，南京大学集成学校和地方政府、关联企业资源优势，共建政产学研平台，构建地方产业园区等创新载体，与企业建立长期合作机制等。

首先，搭建“四创融合”成果转化孵化平台，助力原创研究成果产业化。2023年，南京大学共建设41家校企联合实验室，总合作经费超4.8亿元，2023年到账额超过1亿元，其中南京大学-中国移动联合研究院协议金额达1.5亿元，是南大校史上最大校企合作项目。

其次，建设“三协同”服务体系，提供优质资源支持。三协同即校校、校企和校地协同。如南京大学与英美高校联合成立国际创新创业学院，与腾讯、百度等企业共建研究中心，与各地政府签署全面战略合作协议，将南京大学的人才、科研和教育优势，与地方的政策、空间优势紧密链接，转化为产业优势。

经过十余年探索，南京大学重点建设了四个相互支持、各有侧重、集中优势的运行平台，即产学融合“校园众创实训平台”、校地共建“科技成果转化平台”、校企协同“文化创意产业平台”、国际合作“创新创业支持平台”。

总的来说，生物医药领域的南大化学化工学院校友创业者，只是南大创业者的冰山一角。出身研究型高校的他们，手握南大的创新创业火种，走出校园，成为各自流域的中流砥柱。

据界面新闻