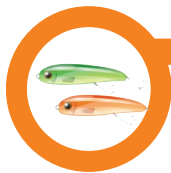


父女卖钓鱼装备 年进账5亿元



小伙造戒网瘾神器 卖出10万多个

杭州父女的钓鱼生意,上市进程又向前一步。

2月7日,中国证监会发布的备案情况显示,乐欣户外港股IPO备案申请材料已获其接收。

这家钓鱼装备制造厂商,于去年11月向港交所递交招股书。

该公司实际控制人为杨宝庆,其通过 Great Cast、Outrider Partnership 等公司,持股94.77%。杨宝庆的女儿LEI YANG,早年出国留学,获得英国伦敦玛丽王后大学硕士学位,毕业后回到家族企业工作,负责跨境电商业务。29岁的她,现在是乐欣户外的执行董事兼总经理。

”

钓鱼生意

杨宝庆父女做的是“钓鱼佬”的生意。

乐欣户外产品涵盖五金配件、包袋、帐篷等多个品类,广泛应用于鲤鱼钓、比赛钓、路亚钓、飞钓及冰钓等场景。公司拥有8000多个SKU,包括钓鱼椅、钓鱼床、搁杆架、钓鱼箱、手推车、渔具篷、全围伞、钓鱼包及抄网等产品。

消费者在迪卡侬、Rapala VMC等店铺购买的钓鱼用具,极有可能就是乐欣户外代工的。

杨氏家族的生意遍布全球。2022财年至2024财年,其收入分别为9.1亿元、6.2亿元和5.1亿元。

招股书称,按2023年收入计,乐欣户外是“全球最大的钓鱼装备制造厂商”,市场份额达到20.4%。



泰普森集团

其2022财年利润为1亿元,2024财年缩水至6172万元,减少四成。“公共卫生事件逐渐消退,其他可选娱乐活动增加,销售放缓。”招股书解释道。好在,父女俩大力压减成本,将毛利率由2022财年的19.2%,增加至2024财年的27.5%。

生意格局亦有变化。2024财年,欧洲市场入账3.7亿元,贡献七成收入;紧随其后,中国市场收入增长,贡献了16%的收入;北美市场的收入下滑,2024财年仅入账4542万元。

乐欣户外注意到了这一趋势。其在招股书中表示,中国、东南亚、东欧及南美地区,钓鱼爱好者快速增加,正成为高潜力市场,公司计划逐步进入,寻求增长动力。

代工起家

杨宝庆做代工生意起家。

经过30余年的积累,乐欣与多家户外用品品牌建立了稳定的合作关系。其客户阵容堪称豪华,包括迪卡侬、Rapala VMC及Pure Fishing等。公司与迪卡侬已经合作了十多年。

“2022至2024财年,来自五大客户的收入分别占总收入的60.8%、57.8%及58.1%。”招股书表示,其中最大客户每年给公司贡献15%以上的收入。

高度依赖大客户,带来风险。“我们如果与主要客户之间出现任何合作中断或关系恶化的情况,可能会对业务、财务状况及经营业绩造成不利影响。”招股书提示。

数年来,杨宝庆带队转型,向OBM模式(即原品牌制造商)探索,打造自有品牌。

2017年,乐欣户外收购英国鲤鱼垂钓品牌Solar,持续投入资源。2024财年,Solar的销售额较2018财年增长三倍。

Solar的海外业务,由行业专家指导。Martin LockeSolarU的品牌形象大使并共同负责产品开发。彼为钓鱼爱好者,在欧洲各地创下了多项鲤鱼钓纪录。

来自自有品牌的收入逐年增加,2022财年为3550

万元,2024财年达到4060万元。

公司计划,加强OBM业务,扩大自有品牌组合,增强消费者触达。

去年9月,其控股股东浙江泰普森,向湖州锐翼转让6.71%股权,代价为1000万元,据此计算,其IPO前的估值为1.55亿元。

找准切口

现年57岁的杨宝庆,农民出身,20世纪90年代放弃“铁饭碗”,借了两万块钱,买了20台缝纫机,办起企业——杭州康达皮塑厂。

起初,这家皮塑厂发展平平。直到1998年,一个来自加拿大的客户,改变了这个小作坊的命运。这位客户想定制1000只餐包,看到样品后,杨宝庆发现该餐包设计独特,适合带出去露营。完成餐包订单后,他带领团队研发生产了渔具、户外家具、帐篷、打猎用品等一系列户外休闲产品,旨在打开海外市场。

生意持续扩张,公司规模逐渐壮大。2008年,杨宝庆与妻子成立浙江泰普森集团。此后,这对夫妇陆续收购了德国、荷兰、法国的几家休闲旅游用品公司,并在海外建立销售公司。

经过多年苦心经营,泰普森已拥有休闲制造、文化创意、金融投资、文旅产业四个板块,拥有1.25万名员工。集团旗下的乐欣户外,已成为国内钓鱼装备行业的龙头。

当年的小厂,也变成了信息化智能工厂,工人用一个平板电脑就可以精准下达生产任务、进行AGV小车等设备操控,流程和人员之间可以实时信息交互。

“多元化产业都是围绕户外休闲这一本业开展的泛户外业务,我们通过贸易做大规模,同时也不断做强制造业。”杨宝庆说。

他有意扶持女儿接班,把重要板块交由她负责。

乐欣户外现有董事会里也有几位老将。比如,执行董事兼副总经理吴桂华,拥有逾20年的国际贸易行业经验,且在钓鱼装备的采购、研发、生产、销售、运营等方面,拥有丰富的综合管理经验。

新老搭配,能不能顺利敲钟,考验新管理者的能力。

据21世纪商业评论

在当今数字化时代,智能手机已经成为人们生活中不可或缺的一部分。然而,随着手机功能日益强大,越来越多的人陷入了“手机成瘾”的困境,尤其是年轻人和学生群体。

过度使用手机不仅影响工作效率,还对身心健康产生了负面影响。每次沉迷一整天手机后,广东小伙肖月明都非常后悔:“日子就这样溜走了,什么也没留下来。”

后来,他研究了市面上大部分“自律产品”,做出了一款“自律盒手机锁”,并卖出了10万多个,帮助不少人重拾自律生活。

”



自律盒手机锁

手机成瘾的困扰

“自律是不可能自律的,我在手机面前毫无自制力,每天都玩到好晚。”“最近熬夜熬得有点吃不消了,长了满脸痘,心脏也难受。”很多人在网上吐槽,表示饱受手机成瘾的折磨。

肖月明就是一名手机重度使用者。他从大学时期就深受手机成瘾的困扰,有段时间天天刷手机,无心看书,上课时无精打采,甚至因此挂了科。

大学毕业后,他从事过美术教学、动画设计等工作,但始终无法摆脱对手机的依赖。之后,他去了广州创业,做设计相关的工作,还卖过3C数码产品,对手机的依赖越来越严重,一会儿不看手机就觉得与世界失联了。

不仅仅是自己,他观察到,身边的不少亲友都沉迷手机。晚上睡觉前本来应该放松身心,但是很多人拿起手机越刷越兴奋,有的甚至刷通宵,导致第二天精神萎靡、两眼昏花,手也酸,工作效率低下,严重影响身心健康。

2019年的一天,在手机上刷完各种乱七八糟的信息后,肖月明的脑子里突然冒出了一个想法:人没有自制力,管不住自己的手,那为什么不是一款能够帮助人们限制手机使用的产品呢?

于是,他开始研究如何通过传统的物理锁来限制人使用手机。一开始,他做了一个简单的手工盒子,外面加上了一把锁,直接把手机锁在里面。但这种方法起不到很大的作用,而且这种方式十分不智能。

他想做一款智能手机盒子,想打开它是有难度的,还得设置开锁的次数。他记得,当时市场上只有他和另外一个商家在做类似的产品,这是个相当冷门的赛道。

研发手机锁盒子

手机锁盒子这个赛道虽然冷门,但是对很多人来说,这是一个能解决大问题的产品。肖月明越想越兴奋,之后又花了3个多月时间,终于研究出了一体成型的手手机锁盒子。

他带着设计图兴奋地去开模。虽然产品的外观看起来不复杂,但他在模具设计和产品性能的磨合上耗费了大量时间和资金,甚至有两个模具因此作废。他前后开了3次模,进行了4次迭代,才终于做出了满意的产品。

手机锁盒子的使用并不复杂,用户可以将手机放入盒中,设定锁定时长,只有在设定时间结束后才能取出手机。但在设计上,盒子留有镂空的位置,“来电可以接听,还能充电”,让产品不仅能够帮助用户减少手机的使用时间,还能培养自律习惯。

这款产品不仅具备基本的锁定功能,还增加了紧急解锁的后门。有人会遇到突发的紧急情况,需要立马用手机,他给产品设置了紧急解锁功能,“但终身只有5次紧急开锁的机会”。

产品出来后,他隔三差五就把自己的手机锁起来,有时候一个星期会锁三四次。用了一段时间后,他沉迷手机的时间少了,能做到到点就睡觉、到点就吃饭,生活作息逐渐变得规律。

一个手机锁盒子售价为50~90元,很多饱受手机瘾困扰的人,看到这个产品时眼前一亮,都乐意下单。

第一个月,肖月明卖了3000多个手机锁盒子。这个产品不受季节、活动等影响,销量没有大起大落,年年订单都在稳定增长。一年下来。他能卖出2万多个盒子。

卖出了10万多个

随着产品不断完善,手机自律盒逐渐在市场上获得了认可。

手机自律盒的用户群体主要是学生和上班族。许多学生会备考期间使用手机自律盒。肖月明提到,有一位考研学生在使用手机自律盒后顺利“上岸”,之后将产品赠送给了一位学妹,这让他感到非常欣慰。

除了学生群体,上班族也是手机自律盒的重要用户。虽然上班族的自律性相对较强,但在高强度的工作压力下,许多人仍然难以摆脱手机的诱惑。他们白天工作完,晚上会报复性熬夜,拿起手机划两下,不知不觉就划到了后半夜。

“那些刷短视频偷走的时间,终会变成扎向人生的暗箭。”有人用了手机自律盒后,说用它“锁起手机,比戴上金箍圈更管用”。还有人在评论这款产品时说:“自律成功的你,会哭着感谢自己。”

创业五年来,肖月明已卖出了10万多个手机自律盒。

尽管市场竞争越来越激烈,但肖月明对自律盒手机锁的未来充满信心。他正在不断优化产品功能和用户体验,随着人们对健康生活方式的追求日益增强,自律盒手机锁会在未来的市场上越来越受欢迎。

“它将不仅仅是一个简单的硬件产品,而是会与AI技术相结合,提供更加智能化的自律管理方案。”随着人工智能和物联网技术的快速发展,肖月明认为,通过AI算法分析用户的使用习惯,自动调整锁定时间,自律盒手机可以帮助用户更好地管理时间和精力,实现健康、高效的生活方式。

据电商在线、中国财经网



装有自律盒手机锁的手机